

Italia

Un centro strategico per Captive nel Sud dell'Europa

SRS Italia

Il mercato captive in Italia è nella prima fase del proprio sviluppo. Attualmente, le leggi vigenti regolano le captive secondo la stessa legislazione degli operatori tradizionali.

L'Istituto per la Vigilanza sulle Assicurazioni (IVASS) e le autorità italiane sono desiderose di riportare in Italia le captive che appartengono a imprese locali. Tuttavia, poiché non ci sono ancora normative adeguate, in passato le captive italiane sono state istituite altrove.

Con l'istituzione di nuove captive in Italia, SRS sta già acquisendo esperienza come captive manager, offrendo servizi alla prima compagnia captive italiana, che sarà operativa da gennaio 2024.

Regolamentazione

- **Regolatore:** Istituto per la Vigilanza sulle Assicurazioni (IVASS)
- **Requisito Patrimoniale:** Il requisito di solvibilità è fissato a 2,5 milioni di euro per le attività generali. Le assicurazioni sulla vita richiedono un requisito minimo di capitale più elevato.
- **Frequenza di Rendicontazione:** Trimestrale (in linea con le normative Solvency II).

Licensing

- **Processo:** Consultazione iniziale con IVASS, processo formale di candidatura che include un piano operativo triennale e i dettagli delle persone coinvolte per valutarne l'idoneità.
- **Durata:** Circa 90 giorni, a seconda della reattività del richiedente e delle specifiche del caso.

Statistiche Captive

Numero di Captive Autorizzate: A fine 2023, l'Italia aveva istituito tre captive. La prima captive italiana è stata autorizzata nel 2023 e inizierà le operazioni il 1° gennaio 2024.

Chi è SRS

SRS è il più grande gestore indipendente di compagnie di assicurazione al mondo. Con oltre 25 anni di esperienza, SRS fornisce servizi di gestione e consulenza a una vasta gamma di strutture assicurative, dai captive a società di assicurazione e riassicurazione complesse. SRS ha operazioni negli Stati Uniti, Europa, Barbados, Bermuda, Canada, Isole Cayman, Colombia e Sudafrica.

Collaborazione

La collaborazione è alla base del nostro successo. Crediamo nel potere di imparare gli uni dagli altri e di lavorare insieme per raggiungere obiettivi comuni.

Questo spirito collaborativo favorisce un ambiente di supporto dove condividiamo idee e valorizziamo diverse prospettive, permettendoci di combinare le nostre forze per innovare e fornire soluzioni superiori ai nostri clienti.

- + **Team altamente qualificati e con esperienza:** Miglioramento dei risultati per i clienti.
- + **Azienda a servizio completo:** Riduzione dei costi e risparmio di tempo.
- + **Indipendenza:** Eliminazione di influenze non correlate al core business.
- + **Approccio collaborativo:** Maggiore allineamento agli obiettivi dei clienti.
- + **Innovazione e creatività:** Massimizzazione delle opzioni per i clienti.
- + **Flessibilità e velocità:** Miglioramento dei tempi e dei processi decisionali.
- + **Prezzi competitivi:** Modello di prezzo focalizzato che offre valore.

- + **Eccellenza nel servizio:** Servizi efficienti e su misura per le esigenze specifiche dei clienti.
- + **Accesso a una rete di servizi professionali efficiente:** Risparmio di tempo e miglioramento dei risultati complessivi del servizio.

Indirizzo dell'ufficio

SRS ITALY S.r.l.
Via Pietro Paleocapa 7,
Milano 20121